

小さな会社の社長に「事業承継」や「廃業」の切り口で 生命保険を提案する方法を学ぶセミナー

事業承継 や 廃業 にかからめて生命保険を売りたいくないですか？

「社長と話ができるような会社経営の知識が無い」「事業承継は業績の良い、大きな会社じゃないとニーズがない」と尻込みしてしまっている方も多いようです。
しかし、あなたに馴染みのあるような小さな会社でも、保険販売のチャンスがあります。しかもそこが、競争相手のいないブルーオーシャンだったりするのです。

日本全国から相談が絶えない 事業承継・廃業 分野の第一人者のトークから、新たな可能性を探ってください。決算書が読めなくても法律や税金の知識が無くてもOK！

- ・開催日時：11月22日(水) 15:00～17:00
- ・開催場所：大阪梅田周辺 ※詳細はお申込後
- ・定員：80名 ・参加費：無料

<https://onl.bz/TNUit18>



◎ 参加申込みは、今すぐQRコードより ⇒

【講師プロフィール】

奥村聡 事業承継デザイナー／司法書士

事業承継や廃業、M&A、資金繰りの危機、社長の相続対策など『中小企業の着地』の場面で圧倒的な場数を有するコンサルタント。今までに北海道から沖縄まで約1000社を支援。

NHKスペシャル『大廃業時代』では、“会社を看取るおくりびと”として、会社と社長の終末を支援する活動が取り上げられる。

社長に寄り添い、安心と納得のゴールを創造することを使命とする。

著書に『社長、会社を継がせますか？廃業しますか？(翔泳社)』や『0円で会社を買って、死ぬまで年収1000万円(光文社新書)』がある。



ゲスト：
株式会社リクルート
M&Aコンサルタント
松村泰典



(株)リクルートは、M&A業界の「不」を解消するためM&A業務に取り組んでいる。今まで多くの保険募集人様のクライアントの営業に同行してしているが、

『なぜ募集人がM&Aや事業承継支援に取り組む必要があるのか？』というところの実際の現場での経験を踏まえた、成功事例の共有をして頂きます。

主催：株式会社JKAS

JKAS (ジェイカス) とは???

住生活産業 (不動産、工務店、士業等) を加盟店とした、フランチャイズ本部。

「すべての家族が幸せであり続けてほしい」を理念とし、住生活上のお困りごとの解決相談を受ける。

現在6つのお困りごと解決支援窓口を展開し、消費者サポートをしている。



<https://jkas.co.jp/>